

(Junior) Manager International Sales (m/w/d)



Klare Sicht voraus!

A-ROSA ist der Erfinder von Erlebnis-Städtereisen entlang der schönsten Flüsse Europas. Mit über 800 Mitarbeitern und einer Flotte von fünfzehn Premium-Schiffen bieten wir unseren Gästen eine komfortable Alternative zur klassischen Städtereise.

Bei **A-ROSA** arbeiten wir **MIT GANZEM HERZEN**, denn für uns ist unser Job mehr als nur ein Beruf. **MIT RESPEKT** begegnen wir jedem, denn jeder verdient Wertschätzung. **MIT VERTRAUEN** handeln wir, da sich Kollegen und Gäste auf uns verlassen können. **MIT VERANTWORTUNG** setzen wir uns für eine Welt ein, die auch in Zukunft schön bleibt. **MIT IDEEN** gestalten wir unsere Arbeit kreativ, denn alle von uns haben Einfälle, die uns weiterbringen.

Deine Aufgaben

- Verkaufsorientierter Auf- und Ausbau der internationalen Vertriebsstrukturen im Rahmen der A-ROSA Internationalisierungsstrategie
- Betreuung und Akquise von Vertriebspartner:innen in internationalen Quellmärkten
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung der internationalen Vertriebsstrategie und Marktpositionierung

- Abstimmung mit internen Fachbereichen zur Sicherstellung der internationalen Produkt- und Servicestandards an Bord
- Erfassung und Pflege internationaler Buchungen und Stammdaten in den internen Systemen
- Analyse von Marktpotenzialen und Trends zur Identifikation neuer Vertriebsmöglichkeiten
- Erstellung von Reportings und Statistiken
- Planung und Umsetzung von Verkaufsförderungsmaßnahmen sowie Schulungen und Informationsreisen für Vertriebspartner:innen
- Organisation und Begleitung von Roadshows, Messen und Events (B2B & B2C) zur Repräsentation von A-ROSA Flusskreuzfahrten

Dein Profil

- fundierte Berufserfahrung im Sales-Bereich, idealerweise bei einem Reiseveranstalter oder in der Kreuzfahrtbranche
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- Interkulturelle Kompetenz und idealerweise Auslandserfahrung
- Reisebereitschaft innerhalb der DACH-Region und international
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie Freude an internationalen Kontakten
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sicheres Auftreten und Kommunikationsstärke im Umgang mit Geschäftspartner:innen weltweit
- Analytisches Denken, kaufmännisches Verständnis und Organisationsgeschick

Wir bieten

Starte Deine Karriere in einem aufstrebenden und erfolgreichen Kreuzfahrtunternehmen. Bei A-ROSA erwartest Dich ein modernes und kollegiales Arbeitsumfeld mit vielen interessanten Aufgaben. Unsere Teams zeichnen sich durch Offenheit, Engagement und eine top Dynamik aus. Bei uns übernimmst Du schnell Verantwortung und arbeitest mit erfahrenen Kollegen und Kolleginnen zusammen.

Zudem erwarten Dich weitere attraktive Benefits



attraktive
Vergütung mit 30
Urlaubstagen



arbeitgeber-
finanzierter DRV-
Ausweis



D-TICKET

Zuschuss zum
Deutschland
Ticket



monatliches
steuerfreies
LOKA-Guthaben



betriebliche
Gesundheits-
förderung



Möglichkeit zur
mobilen Arbeit



Kitaplätze über
Kitakooperation



Arbeiten in
Ostseenähe



Reisevorteile +
Family & Friends



Teamevents &
Feste

Kontakt

Frau Nadine Richter

0381 440 40 245 | jobs-zentrale@a-rosa.com

<https://www.a-rosa.de/flusskreuzfahrten/>

Jetzt Bewerben

